

CONDITIONS D'ADMISSION

Cette formation est accessible aux personnes titulaires d'un diplôme de niveau BAC, ayant un parcours en adéquation avec le titre visé. Le candidat devra satisfaire à un entretien de motivation.

RYTHME D'ALTERNANCE ET DURÉE



1 semaine par mois en formation /
3 semaines en entreprise.

Formation sur 10 mois

NOS PLUS

Formation rapide (10 mois)
Professionnalisation



LA VIE SUR LE SITE



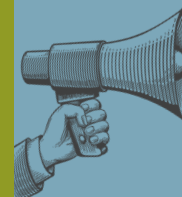
L'établissement possède un parc arboré, des espaces verts des salles de classes équipées d'écrans numériques, une salle informatique avec 16 postes, un parc mobile de 27 postes, une connexion WIFI personnelle (fibre), deux internats, un espace détente....



MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES



TITRE PRO MUM
MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE



**Formation continue ou
en apprentissage**

MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES

15 avenue de Saintes 17240 Saint Genis de Saintonge
05.46.49.84.62
mfr.st-genis@mfr.asso.fr
www.mfr-stgenis.fr



mfr_st_genis_de_saintonge



MFR Saint-Genis de Saintonge



RNCP38676

Site de Saint-Genis de Saintonge

V5- Mis à jour le 01/2026 | Sous réserve d'une nouvelle MàJ



COMPÉTENCES CIBLÉES

- Gérer l'approvisionnement de l'unité Marchande.
- Piloter l'offre produit de l'unité marchande.
- Réaliser le merchandising.
- Établir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande.
- Analyser les compétences économiques, financières et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande.
- Recruter et intégrer un collaborateur.
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe.
- Conduire et animer des projets de l'unité marchande.

CONTENU DE FORMATION

CCP 1 : Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande :

- Organisation des produits.
- Gestion des flux de marchandises, optimisation des stocks.
- Développer les ventes en prenant en compte le parcours d'achat.

CCP 2 : Optimiser la performance économique et la rentabilité de l'unité marchande :

- Analyser des résultats économiques et bâtir des plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande.
- Établir les prévisions économiques et financières

CCP 3 : Manager l'équipe de l'unité marchande :

- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe.
- Accompagner la performance de chacun.
- Animer l'équipe de l'unité marchande.
- Conduite d'un projet de l'univers Marchand ou de l'enseigne.



POURSUITES D'ÉTUDES

Licence pro
Bachelor

MÉTIER VISÉ

Chef de Rayon
Manager d'unité
marchande

